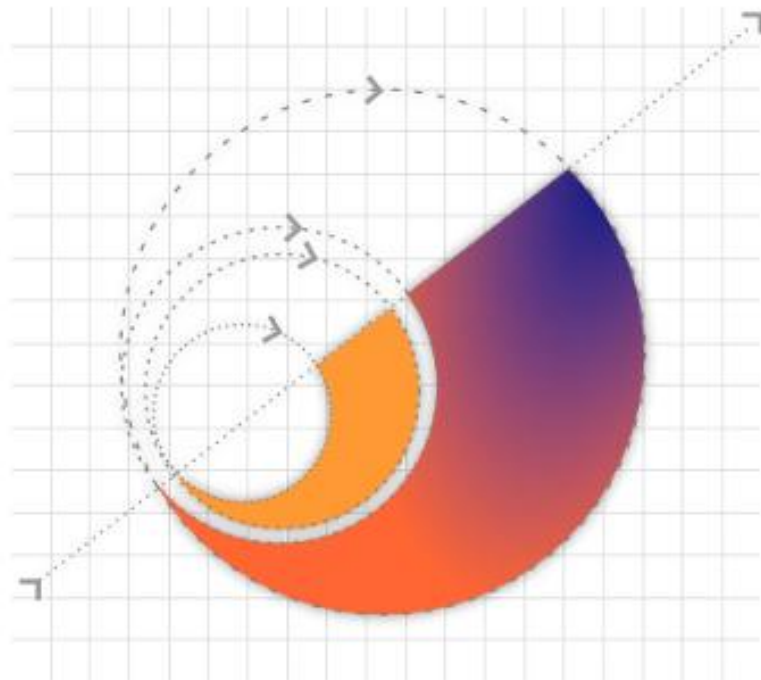
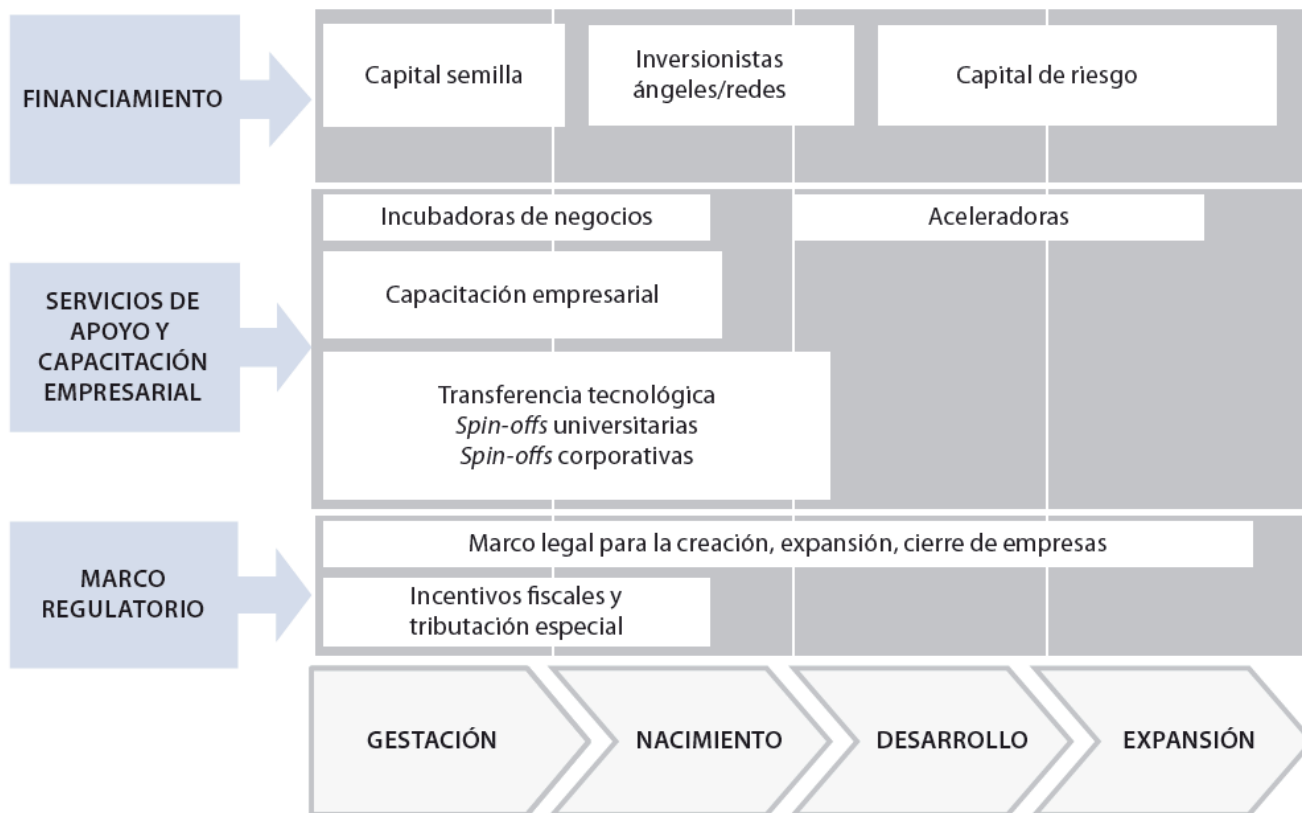




Endeavor
INVESTOR DAY- 2015



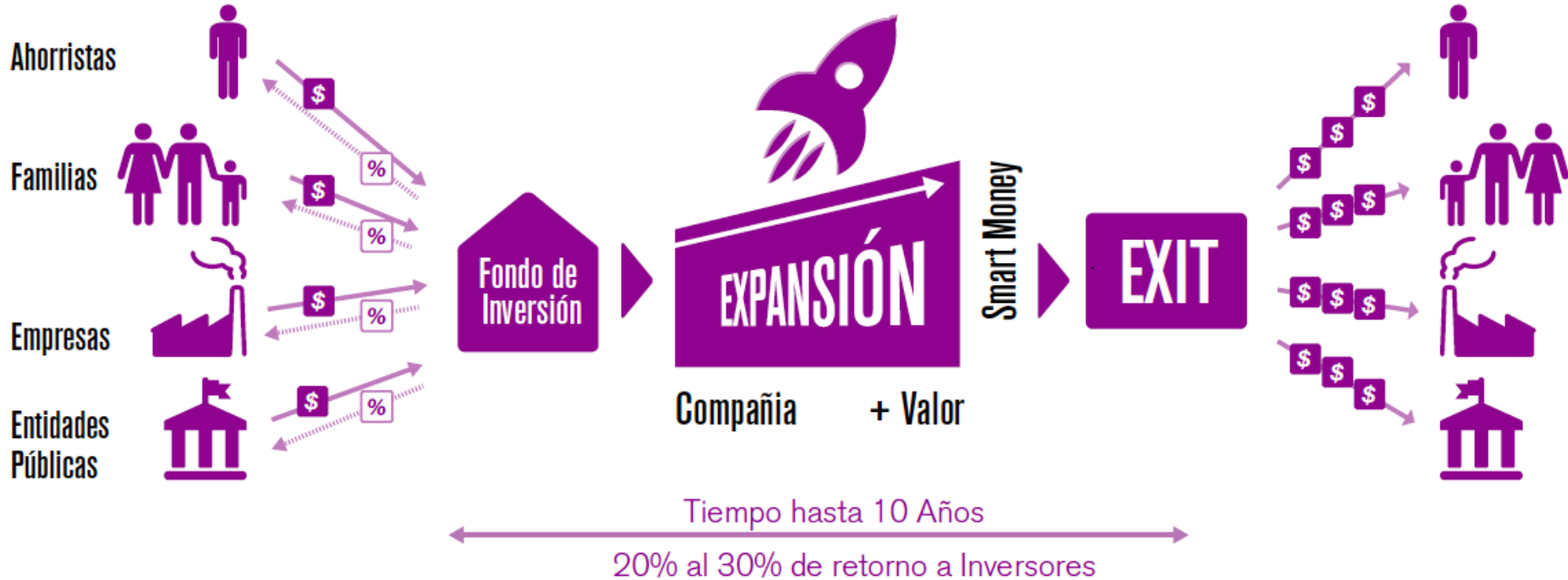
Instrumentos de apoyo



Ecosistema Local



Fondo de Venture Capital



Escalera al cielo

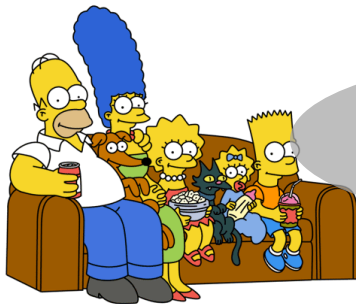
Montos típicos de inversión según la fase de desarrollo del emprendimiento

Early Stage -- Seed Invest.

Self-Funding



Friends
Family, and
Fools



Angels



ALAYA

Venture
Capital



Public Markets
(IPO)



Crecimiento/Expansion

\$10K

\$50K

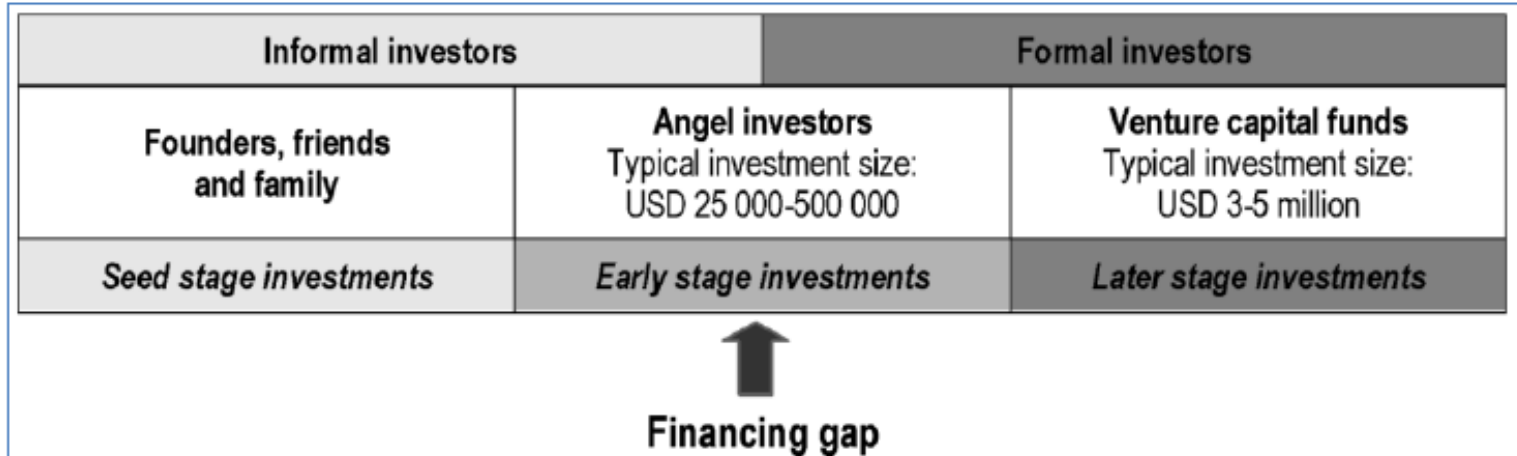
\$500K

\$1MM

\$10MM

\$100MM

Tipos de Inversores



Ejemplos



Beneficios



Beneficios a los Emprendedores

- Dinero
- Alineación de Intereses
- Experiencia
- Networking
- Mejores Practicas
- Global Scaling - Potenciación

Dinero



Apoyo



**SMART
MONEY**

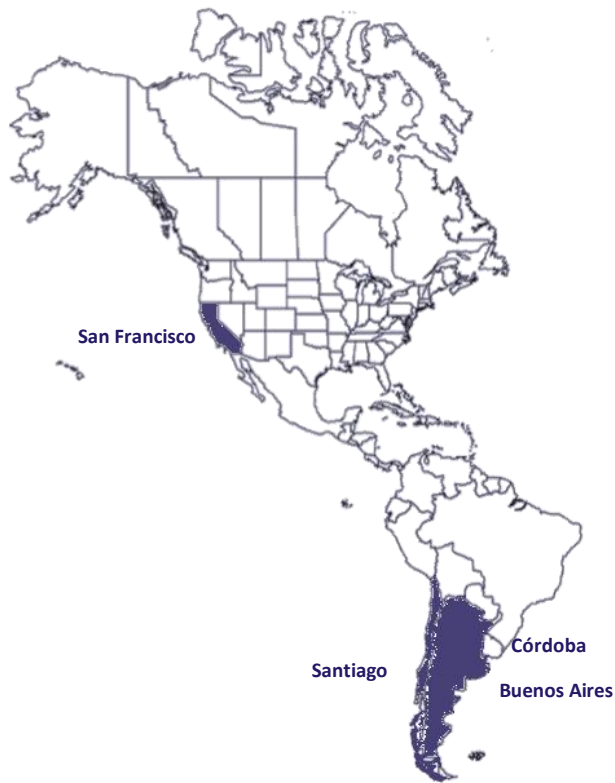
QUIENES SOMOS



**Presencia en
Argentina, Chile y
Silicon Valley**

**Vinculación con
Inversionistas
Angeles y otros VC's
(Co-inversión)**

**Extensa red de
relaciones en toda la
región**



**Track record y
trayectoria**

**Capacidad de
innovación
tecnológica**

**Volumen de *deal flow*
y calidad de
emprendimientos**

Fondo ALAYA I



- Portfolio ALAYA I



Servicios de traducción multilingue
Machine translation



Mecanismo visual para dirigir
actividades de Social Media



Tecnología 3D para ortodoncia
invisible



Portal de real state de productos
premium



Content Management – Producción
de contenido original



Sistema de Gestión, Publicación,
Venta y Seguros de vehículos para
concesionarias multimarca

Fondo ALAYA II

Perfil de los Emprendimientos

- Alto Potencial de crecimiento
- Proyectos Innovadores
- Mercado potencial en crecimiento
- Emprendedor con visión clara y global.

Áreas de Inversión:

- Productos TICs Innovadores
- Servicios web
- Intersección de TICs con Salud, Educación y Alimentación

Beneficios a los Emprendedores

- Dinero - Alineación de Intereses
- Experiencia - Networking
- Mejores Practicas
- Global Scaling - Potenciación

Dinero



Apoyo

**SMART
MONEY**

Qué necesito?

Elevator Pitch

One pager

Investor Deck

Proyecciones
Económico/Fin
ancieras



Claves del éxito



1. El Tamaño del Mercado y tasa de crecimiento
2. Calidad del Equipo Emprendedor
3. El Producto y/o Servicio (el emprendimiento)
4. Oportunidad de Salida

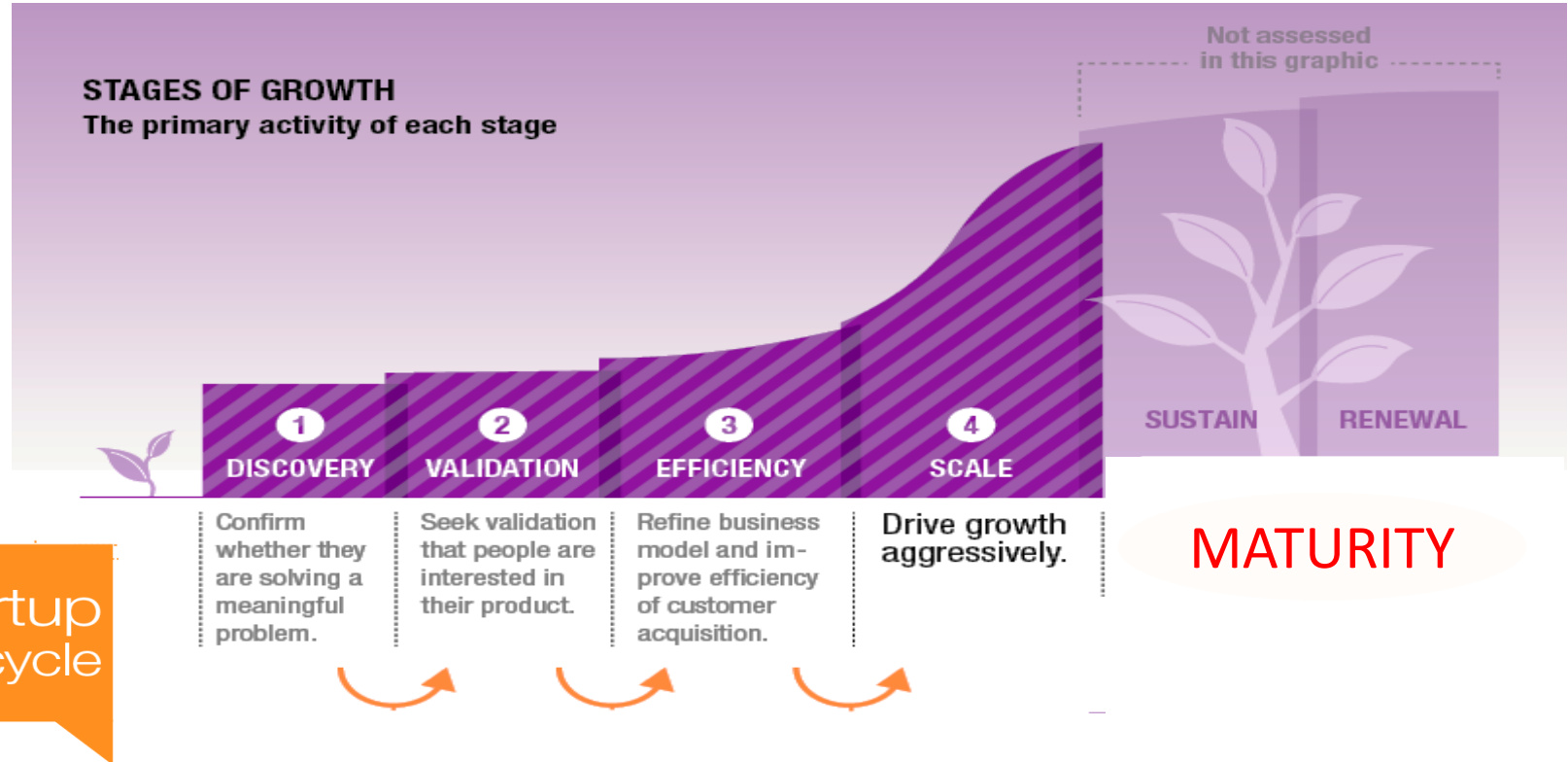
+

Pasión

Mente
+
Corazón
+
Acción

Why Start-ups Fail?

Findings from the Startup Genome Project (3200 firms studied)





Gracias!
Luis Bermejo

Contacto:

luis.bermejo@alaya-capital.com



@Imbermejo



ar.linkedin.com/in/luisbermejo